

# Il ruolo sempre più complesso del rivenditore moderno



**LUCA DAL LAGO**  
PRESIDENTE

«Abbiamo affrontato il 2011 continuando nella forte azione di promozione e marketing iniziata qualche anno fa, rivolta sia al mondo della progettazione che a quello dell'impresa – affermano dal gruppo Stea, attivo nelle province venete di Vicenza, Verona e Padova, con 17 rivenditori associati e 20 punti vendita - Questo è avvenuto mediante l'individuazione, la pianificazione e l'attuazione di una serie di strumenti e

«Il ruolo del rivenditore moderno è quindi sempre più complesso: non è facile rimanere al fianco dei propri partner (clienti, fornitori, progettisti...) senza diminuire il livello del servizio offerto, e superando nel contempo i vincoli e le difficoltà dell'attuale contesto. Le premesse e le previsioni per l'anno in corso, a mio avviso, sono di un mercato in continua contrazione dovuto soprattutto alle ormai inesistenti quote di mercato della nuova costruzione unite alle difficoltà finanziarie oggi presenti a tutti i livelli, aggravate anche dai recenti e, ancora per certi versi indefiniti, aumenti dell'imposizione fiscale sulla casa. Se aggiungiamo poi un mondo bancario che attualmente sta latitando, le imprese non riescono ad affrontare da sole i grossi problemi di liquidità, per cui riversano il problema sull'intera filiera provocando cronici ritardi nei pagamenti»

strategie mirate, con l'obiettivo di creare e diffondere conoscenza, professionalità, specializzazione». E i risultati sembrano aver dato loro ragione, se lo scorso anno il gruppo ha chiuso con un fatturato in aumento di circa il 9%. «Ci siamo poi maggiormente concentrati sui settori oggi di maggior interesse e attualità – proseguono –, quali la riqualificazione, il recupero e i risanamenti, la bioedilizia, l'isolamento termico e acustico, le linee vita, i sistemi costruttivi a secco e il colore». La formazione resta inoltre uno dei principali obiettivi: «Abbiamo cercato di non perdere terreno incrementando

la specializzazione sui punti vendita, la formazione a livello di gruppo, organizzando corsi per i clienti e seminari per i progettisti. Inoltre organizziamo periodicamente, per imprese e progettisti, convegni e seminari incentrati sui temi della costruzione e ristrutturazione con materiali eco-compatibili e soluzioni di isolamento termico ad alto risparmio energetico». Per il 2013, Stea prevede di implementare una strategia focalizzata sull'ottimizzazione delle giacenze di magazzino senza ridurre la gamma offerta e su una maggiore attenzione ai prodotti ad alto valore aggiunto.



#### FANNO PARTE DI STEA:

**Edilberica srl**, Via Riviera Berica 391 – 36100 Vicenza; **Ediltosi srl**, Via Nazionale 157 – 37030 Colognola ai Colli (Vr); filiale 2, Via dell'Artigianato 3 – 37032 Costalunga di Monteforte D'Alpone (Vr); **Edilvencato srl**, Via Campagna 36 – 36078 Valdagno (Vi); **Fontana Cav. Antonio sas**, Via Teonghio 7 – 36040 Orgjano (Vi); **Mat. Edili Lazzari srl**, Via A. Palladio 6 – 36070 Trissino (Vi); **Nuova Edilizia snc**, Via Galileo Galilei 62 – 37040 Zimella (Vr); **Pauletti srl**, Via C. Zamboni 9/76 – 37020 Arbizzano di Negrar (Vr); **Pauletti Superfici** showroom Verona, Via Quattro Spade 18 B; **Pizzato Francesco & C. snc**, Via Giarette 10 – 36046 Lusiana (Vi); **Sartore Severino & C. snc**, Via Lungo Gogna 45 – 36015 Schio (Vi); **Tesve srl**, Via Leonardo Da Vinci 30 – 36034 Malo (Vi); filiale 2, Viale Pasubio 2 – Caldogno (Vi); **Mat. Edili Vialetto srl**, Via Roncaglia di Sopra 5 – 36060 Schiavon (Vi); **Zacchia srl**, Via Aurelia 99 – 35010 Loreggia (Pd); **Edilcarboni snc**, Via Montorio 85 – 37131 Verona (Vr); **F. Ili Posenato snc**, Via Casette S. Antonio 4 – 37036 San Martino Buon Albergo (Vr); **Galzenati Materiali Edili sas**, Via B. Avesani 16 – 37135 Verona (Vr); **GF Scala srl**, Via Monte S. Viola 12 – 37134 Marzana (Vr); **Centroedile**, Via B. Avesani 20 – 37135 Verona (Vr)

#### GRUPPO STEA

Via L.L. Zamenhof 711 – 36100 Vicenza  
tel: 0444/914381 – fax: 0444/912341  
www.gruppostea.it – info@gruppostea.it  
Responsabile ufficio acquisti: Martino Novello